

Dieses einmalige KB-Business-Konzept fußt auf eine Gesetz aus dem Jahre 1963



Unsere Bank bezahlt Sie dafür,
dass Sie dies als Freier Bank-
berater in die Tat umsetzen.
Sie starten ohne Startkapital.

Viele Berufe (auch Bankangestellte) bedürfen einer drei lange Jahre dauern-
den Ausbildungszeit, um danach monatlich weniger als 1500 Euro netto zu
verdienen. Doch nachfolgendes KB-Know-how verschafft Ihnen in wenigen
Wochen eine ganz neue ungeahnte Einkommensstufe, um 2000 bis 9000 Euro
monatlich zu verdienen. Klingt unrealistisch? Treffen Sie auf unseren Mee-
tings Partner, die Ihnen das schon vorgemacht haben.

KB ist ein einmaliges Vertriebssystem!!

KB bietet seit 12 Jahren dieses revolutionäre System , damit Sie Ihre persön-
lichen Ziele erreichen. Ob Sie Hausfrau oder Unternehmensberater sind, das
KB-Franchise-Konzept wird Sie überraschen.

Mehr als 12.000 Partner bundesweit sind mit Ihnen aktiv, die meisten im
Zweitberuf, der als Sprungbrett in den Hauptberuf dient.

Welche berufliche Alternative haben Sie zur Zeit? Wo werden Sie enden,
wenn Sie nicht bald etwas Handfestes finden?

Wenn Sie in der Bankbranche Fuß fassen wollen, kommen Sie an KB nicht
vorbei. Und das Schönste ist: Sie bezahlen keinen Cent Startgebühr.

- NIE MEHR MÜHSAM KUNDEN SUCHEN
- LESEN SIE, WIE EINFACH DAS SEIN KANN

Es ist eine erhebende Tätigkeit, anderen Menschen aus der Verlustfalle ver-
helfen zu können. Wenn man dafür auch noch Geld bekommt, umso besser.

Zu aller erst bringen Sie Ihren Kunden Geld,
indem Sie alte Lebensversicherungen aufkaufen helfen.

Auf-Kaufen ist doch 100 x leichter als verkaufen, das weiß sogar jedes Kind.
Und genau in diesen Bereich tasten Sie sich auf den folgenden Seiten vor.

Vermutlich lesen Sie diese Seiten aus „niedrigen Beweggründen“? Sie müssen Geld verdienen. Nun, daran ist nur Gutes, wenn das System dahinter das Gute ebenfalls vertritt. Genau das werden Sie in 30 Minuten spüren. KB ist ein Vertriebssystem, das sich um den „Kleinen Mann“ kümmert, der nicht weiß an wen er sich wenden soll, wenn Horrornachrichten ihn ängstigen, wonach seine Ersparnisse schmelzen und seine Zukunft mehr als unsicher ist.

Der „Kleine Mann“ hat keinen professionellen Ansprechpartner. Kaum eine Bank hat Interesse, sich mit Kleinbeträgen zu befassen. Versicherungs- u. Anlageberater denken meist nur an deren Provision und verkaufen Produkte, die oft mehr Schaden anrichten als man sich vorzustellen wagt (sh. 2.).



Ihr Traumberuf: Freier Bankberater

Helpen Sie den Schwächsten! Das Verdienen kommt von selbst. Sie werden nicht „Klinkenputzen“, der informierte Verbraucher kommt mit seinen Unterlagen zu Ihnen um beraten zu werden. Ihre Provision läuft Ihnen sozusagen regelrecht nach.

Ausgangslage: 90.000.000 Lebensversicherungsverträge existieren derzeit noch. Doch monatlich werden 100.000 Verträge gekündigt. Verbraucherverbände, die Presse, das Fernsehen (PlusMinus, WISO, etc.) warnen ständig vor weiteren Einzahlungen, doch der „Kleine Mann“ hat keinen Ansprechpartner, der ihm aus der Misere helfen würde.

Wen sollte er anrufen? Etwa den Vertreter, der ihm die Suppe eingebrockt hat? Große LV-Aufkaufkonzerne, die Millionen in die Fernsehwerbung investieren, haben die Bevölkerung sensibilisiert. Doch der Markt ist so riesen-groß, dass jetzt kaum 0,5 % des Volumens bearbeitet sind.

Hierzulande startet diese Branche erst in diesem Augenblick. Das erprobte KB-Geschäftskonzept zeigt den Weg, wie Sie Provisionen dafür erhalten, dass sie dem „Kleinen Mann“ zur Seite stehen. Unsere 12-jährige Erfahrung macht es möglich, Ihnen ein durchdachtes Konzept an die Hand zu geben.

DER STAAT fördert nur noch ganz bestimmte Geldanlagen für den Arbeitnehmer. Wir wollen Ihre Mitarbeit und bezahlen Ihnen deshalb interessante Provisionen. Diese auch zu erhalten, erfordert jedoch Know-how und eine sehr eine ausgeklügelte Marketingstrategie, die Sie leicht einsetzen können.

Sie werden nicht Klinkenputzen, das wäre der Bankbranche auch unwürdig.

Haben Sie (noch) Einkommens-Pläne?

Alles, was Sie brauchen, ist wertvolles Know-how, einen PC, ein Telefon, gut wäre ein FAX und eine perfekte eigene Internetseite. Und diese bekommen Sie von KB-Erfolg.de völlig gratis. Lesen Sie in Ruhe alle nachfolgenden Informationen Zeile für Zeile. Vielleicht sogar zwei oder drei Mal.

Sie können Ihre Eignung in Ruhe testen. Und wir testen nebenbei Sie. Es entstehen Ihnen keinerlei Kosten. Und wenn Sie die Seite nicht nutzen, dann löschen wir diese, ohne dass Sie sich zu melden bräuchten.

Womit sind Sie am Erfolgreichsten?

- Menschen zu helfen, finanziellen Schaden zu vermeiden
- Menschen zu helfen, mit bescheidenen Mitteln ein Vermögen aufzubauen

KB bietet das Franchise-System mit eingebauter Einkommens-Automatik

KB bietet Ihnen verschiedene Marketing-Hilfen, damit Sie noch schneller Ihre Träume (2000-9000 € monatlich) verwirklichen können. Sollte man nicht moderne Hilfen einsetzen, wenn diese nun schon mal existieren und zudem nichts kosten?



Das KB-Unternehmenskonzept hat einen beträchtlichen Wert. Wir sind so frei, es Ihnen offen und kostenfrei an die Hand zu geben. Sie können es 3 Wochen unverbindlich testen. Und sollten sie merken, dass Sie doch lieber in einer anderen Branche sind, dann deaktivieren wir Ihre Registrierung ganz einfach und ohne dass Sie etwas unternehmen müssten.

Sie werden schnell erkennen, dass Sie nur im Verbund, d. h. im Netzwerk aller KB-Partner erfolgreich sein können. „Vater Staat“ will Ihre Mitarbeit. Vater Staat bezahlt Ihrem Kunden die höchsten Prämien und das muss allen Menschen mit Deutlichkeit gesagt werden.

Können Sie sich etwas Seriöseres vorstellen?

Sie vertreten keine Versicherung, Sie vertreten eine Bank.

Dass Sie sich geschäftsmäßig kleiden, dass setzen wir voraus. Ein Bank-„Beamter“ empfängt Sie auch nicht mit offenem Hemd .

Trotz aller Informationen, welche die Presse versendet, braucht der „Kleine Mann“ SIE. Sie sind es, der die brisante Information weiterträgt. Wir nennen es Vertrauensbrücken.

Brauchen Sie ein (Laden-)-Büro? **NEIN!**
Wenn Sie ein Büro haben, ist das dennoch gut.
Zum Start genügt bereits Ihr Home-Office.



- 1. Sie haben kaum Parteiverkehr**
- 2. Sie lassen Ihre Kunden zu sich in Ihr Home-Office kommen.**
- 3. Sie treffen Ihre Geschäftspartner und Ihre Kunden meist auf Besprechungen, die Sie in regionalen KB-Büros, in Hotels, oder in Restaurant-Räumlichkeiten etc. abhalten.**
- 4. Sie werden, wenn Sie in wenigen Monaten über ein ständiges, beständiges und stetig wachsendes Einkommen verfügen**

Viele unserer erfolgreichen Partner arbeiten seit Jahren vom Home-Office aus und sind damit mehr als zufrieden.

**Welche Einkommens-Optionen haben Sie derzeit?
Was werden Sie erleben, wenn Sie nicht bald etwas finden, dass Sie voll und ganz zufrieden stellt?**

Wohnt ihr potenzieller Kunde zu weit entfernt? Mailen Sie ihm die Seiten 5b-3 und 8c. Wer sein Geld retten will, der informiert sich auch gerne so. Sie können telefonisch Hilfestellung bieten und die Formulare per Post nachsenden.

KB - Ihre Fertig-Existenz

**Sie brauchen nicht Klinkenputzen. Das tut eine Bank auch nicht.
Die Kunden sagen von selbst, dass Sie Ihre Hilfe wollen.
Wie das geht, erfahren Sie von uns. Schritt für Schritt.**

Monat	Kunden und Geschäftspartner/Monat	Provisions-Umsatz Euro
Monat 1	2	200
Monat 2	4	400
Monat 3	8	1000
Monat 4	16	2000
Monat 5	32	3000
Monat 6	64	6000
Monat 7	128	das glauben Sie nicht mehr
	Wir stoppen die Liste hier, weil Sie es nicht für möglich halten würden.	Sie müssen es selbst erleben.

KB-: Das Business-Konzept

Ihre berufliche Zukunft: Ihr KB-Franchise im KB-Verbund.

Nur Sie bestimmen, wo es beruflich lang geht.

Ihre Zukunft hängt nicht nur von Ihrer Vergangenheit ab, sondern von Ihren Fähigkeiten, Ihrem Willen und **vor allem von neuen Werkzeugen** und neuen Techniken, die Sie nutzen könnten!

Wagen, die von Pferden gezogen wurden, waren 1902 Standard. Tradition in Ehren, aber des klugen Menschen Wille ist es seit Urzeiten, Bestehendes ständig zu verbessern. Wenn Sie **bessere Werkzeuge** und Techniken nutzen, erreichen Sie ohne lange Ausbildung, d.h. mit Ihrem heutigen Wissen, mehr Freiheit, Zufriedenheit und u.U. **höchstes Einkommen. Im Bankbereich wird nun mal sehr gut verdient.**

Ob Sie **Freiberufler, Selbstständiger, Angestellter, Beamter i.R., Rentner oder Hausfrau** sind: Das Thema unsichere Rente kennen Sie aus der Tagesschau – oder Sie erleben die Auswirkungen gar am eigenen Leibe? Das Geld sitzt bei weitem nicht mehr so locker wie noch vor einigen Jahren. Jeder dreht den Cent heutzutage zwei Mal um.

Die Folge: Sie haben mit immer größeren finanziellen Einbußen zu kämpfen, müssen notgedrungen Ihren gewohnten Lebensstandard einschränken und sich Sorgen um die materielle Sicherheit Ihrer Familie machen. Dazu kommt über kurz oder lang die Angst, am Ende trotz aller Anstrengungen vor dem Nichts zu stehen.

Wir von KB zeigen Ihnen, dass Sie diese Angst vor Ihrer persönlichen Altersarmut nicht zu haben brauchen. Wir wissen, dass Menschen wie Sie, Menschen mit ganz normalen Fähigkeiten und Erfahrungen, auch in wirtschaftlich schwereren Zeiten das Beste aus sich herausholen und erfolgreich arbeiten können. Alles, was Sie dazu brauchen, ist eine Portion unternehmerische Energie und das passende Angebot für die **derzeit dringlichste (Produkt)-Nachfrage** in unserem Land: **Sicherung der Alterseinkünfte.**

Normale Menschen, ganz ohne Vertriebskenntnisse, werden durch unsere modernen Marketingmethoden ganz schnell erfolgreich, ob sie es wollen oder nicht. Sie überholen alte, angebliche „Vertriebsprofis“ rechts, die immer noch nach Großmutterns Methode vorgehen.

Aber allein die 90.000.000 Mio. derzeit noch laufenden Lebensversicherungen würden Arbeit für 50.000 private KB-Franchisepartner bieten. Es dürfte eigentlich keine Kapitallebensversicherungen oder Fondspolizen mehr geben. Verbraucherverbände wettern seit Jahren gegen diese Geldvernichtung.

Kennen Sie ein Produkt (die Lebensversicherung) auf der Welt, von dem man laut sagen darf, es sei **legaler Betrug?** Hier darf man es sagen. Sie dürfen es sagen, ohne dass Sie angegriffen werden. Was sind dann Leute von Beruf, die „legalen Betrug verkaufen“? Denken Sie nach.

Die Pensionsfinanzierung für Millionen Deutsche mit den bisherigen bürokratischen Methoden scheint nicht zu funktionieren. Sehen Sie es auch so? Warum hangelt sich die staatliche Rentenversicherung von Monat zu Monat durch? Warum werden wir weniger herausbekommen, als wir einbezahlt haben? Wer noch unter 50 ist, für den sieht es ganz düster aus. Wir fragen Sie: Warum darf denn das so sein? Warum entsteht keine Revolution? Wo „ist das Volk“ mit Transparenten? Wir sind einfach zu brav .

Erschließen Sie sich mit Ihren Kenntnissen und KB eine völlig neue Branche. Das Schöne daran ist, dass Sie für Ihre Beratung von Ihren Kunden kein Honorar zu verlangen brauchen, denn **Sie werden von einer Bank bezahlt.** Arbeiten Sie mit den Menschen, die selbst auf der Suche nach einem sicheren Lebensabend sind! Und helfen Sie, für Jeden eine Lösung zu finden. **KB - bietet Ihnen das Know-how und die perfekten Werkzeuge,** damit Sie Hunderten Betroffenen eine bessere Zukunft bieten können.

Im ersten Schritt verhelfen Sie Ihrem Kunden raus aus der Lebensversicherung. Ein Formular genügt.

Ihr Kunde erhält sein Geld binnen 4-5 Wochen auf sein Konto überwiesen. Sie bringen Geld. Das ist eine sehr erfreuliche Angelegenheit. Doch es wird noch besser. Lesen Sie in Ruhe weiter.

KB bietet Ihnen eine „Fertig-Existenz“

Sehen wir der Renten-Realität ins Auge: Momentan sind **Millionen Menschen** in Deutschland in Renten-Warteposition, Tendenz steigend, die starken Jahrgänge kommen erst. Die Konzepte der Bundesregierung, dieser verheerenden Reduzierungen der Rentenbeiträge entgegenzuwirken, laufen fast ausnahmslos ins Leere. Milliarden (nicht etwa nur Millionen) an Euro werden für unproduktive Arbeitslosengeldzahlungen vergeudet. Wer arbeitslos ist, zahlt keine Rentenbeiträge. Die derzeitigen Einzahler finanzieren alles. Das ist unfair. Besonders dann, wenn man zum „Dank“ auch selbst noch weniger Rente erhält.

Da erscheint es fast wie ein Hohn, dass gegenwärtig in Deutschland trotz der alarmierenden Verhältnisse 90.000.000 Millionen Lebensversicherungen bespart werden, die nachweislich eine so schlechte Rendite haben, dass man 17 Jahren des Einzahlens gerade mal das herausbekommt, was man einbezahlt hat. Bei jeder Bank hätte man mehr herausbekommen. Die Politik wird ihrer Aufgabe, Schaden vom Volke abzuwenden nicht gerecht. Der Staat hat Angst vor den Versicherungsgesellschaften, die die größten Gläubiger unseres Staates sind.

Eine Sensation – eine Bank zahlt Provision! Würde Ihr Kunde bei einer Bank, die gleiche solide Vorsorge treffen, hätten Sie nichts verdient. Doch hier, erhalten Sie Bankprovision, die Ihre Bank um die Ecke normalerweise für sich einbehält. Wer ist Ihnen böse, wenn Sie monatlich 5 oder gar 10 Vermittlungen machen? Niemand! Sie werden mehr verdienen, als der Beamte hinter dem Schalter. Und Sie sind freier Herr, Sie allein bestimmen Ihren Tag, niemand sperrt Sie am Arbeitsplatz für 8 Stunden ein und beraubt Sie Ihrer individuellen Freiheit.

Um einen Weg aus dieser Misere zu finden, hat der Staat seit Jahren eine ganz bestimmte Sparform ganz oben auf die Förderliste gesetzt. Je mehr Menschen dies nutzen, desto mehr Menschen sind dann im Alter nicht auf staatliche Unterstützung angewiesen. Unser Staat tut nichts ohne Hintergedanken. Die Finanzämter zahlten die Förderungen aus und wir nutzen dieses Thema, das von den allermeisten Arbeitnehmern schlicht übersehen und überhört wurde, um unsere Verbraucheraufklärung durchzuführen. Sie als KB-Franchise partner kümmern sich in Eigenregie und mit Hilfe vieler Kundenansprache-Techniken darum, Arbeitnehmern genau das zu vermitteln, was diese dringend brauchen aber noch nicht genau wissen.

Für jeden vermittelten Arbeitnehmer erhält der Vermittler eine zuvor festgesetzte Prämie – nicht vom Kunden, nicht vom Staat, sondern von der Bank. Während normalerweise Banken keinen aktiven Vertrieb durchführen, nutzen wir diese Chance. Und genau das ist die Stärke des KB-Franchise systems. Sie sind Freier Bankberater. Ein sehr angesehener Beruf. Während auf Versicherungsvertreter oft nur heruntergeblickt wird, schaut man zu Ihnen, dem Vertreter einer Bank auf. Das tut richtig gut.

Ein interessantes Konzept – lesen Sie selbst:

Wir führen die zusammen, die zusammen gehören. In einer Zeit, in der in den meisten Märkten keine großen Umsätze mehr zu holen sind, können Sie als Freier Bankberater Zugriff auf eine heiß gehandelte Ware bieten: Sachliche Beratung, auf die bislang kaum jemand so intensiv eingegangen ist, weil es sich bislang einfach „nicht gelohnt“ hat. Vertreter verkaufen meist das, woran sie am meisten verdienen, ohne dass es dem Kunden unbedingt nutzen muss.

Im Ergebnis: Der Arbeitnehmer bekommt von Ihnen einen Service, den Hausbanken normalerweise nicht bieten wollen, wir aber auf dem Silbertablett servieren. Und der Staat spart Milliarden, die er durch die weitere Auszahlung von Sozialhilfe verpulvert hätte. Menschen, die finanziell auf eigenen Beinen stehen, während und vor allem nach dem Berufsleben, fallen dem Staat nicht zur Last.

Es sieht so aus, als gäbe es nur Gewinner. Aber diese staatlich geborene Idee hatte einen Haken, bis KB dies wieder "ausbügelte": In der Praxis zeigte sich, dass das System der staatlichen Förderung mit heißer Nadel gestrickt war. Der Staat bot weder Know-how, noch Verträge oder großartige Anreize an. Jeder Vermittler, der eine Gewerbeanmeldung vornahm, durfte Versicherungen vermitteln. Konnte das gut gehen? Doch ab dem 22.5.07 ist das vorbei. Der Staat will den Verbraucher davor schützen, dass noch mehr falsche Beratungen zum Abschluss von unsinnigen Verträgen führen. Motivierte selbstständige KB-Franchisenehmer schicken sich deshalb an, „etwas Gutes“ für das Land und die marode Rentenversicherung zu tun. Diese werden, damit diese auch davon leben können, von der Bank bezahlt, damit die Lösung des Rentenproblems Hunderttausendfach in die Lande hinausgetragen wird. Mit KB haben Sie ein Instrument an die Hand zu bekommen, mit dem sich ihre Arbeit erfolgreich organisieren, ganz gleich ob Sie alleine oder im Team tätig sein wollen.

Genau hier greift KB ins Rad und bietet Ihnen die bis dato einmalige Möglichkeit, mit einem starken Netzwerk von Partnern im Rücken erfolgreich und Gewinn bringend auf dem Markt der Pensionsvorsorge mitzuverdienen..



Viele Arbeitnehmer wissen nicht einmal davon, dass Sie Anrecht auf eine Höchsthörförderung haben.

Helfen Sie diesen oft sehr unbeholfenen Menschen! Diese melden sich bei Ihnen, wenn Sie unser Franchisesystem zu nutzen verstehen.

Nehmen Sie mit KB Fahrt auf!

KB ist eine zeitgemäße Vertriebsstrategie, welche Lizenzen vergibt und ihnen Vieles für eine erfolgreiche Tätigkeit zur Verfügung stellt. Indem Sie eine Lizenz nutzen, für die Sie keinen Cent zahlen, nutzen Sie als eigenständiger Unternehmer die KB-Methodik. Sie handeln im sicheren Verbund mit anderen KB-Partnern und kommen in den Genuss eines bundesweit gespannten Ausbildungs- u. Fortbildungs-Netzwerkes.

Das sind die Vorteile, die wir Ihnen bieten:

- **Sie sind: Schneller, besser und effizienter.**

In unserem deutschlandweiten Netzwerk erbringen Sie schneller qualitativ bessere Dienstleistungen, als wenn Sie allein auf sich gestellt wären. Nutzen Sie unseren enormen Vorsprung vor der Konkurrenz, weil Hunderte von Partnern gleichzeitig mit Ihnen arbeiten.

- **KB - Ein guter Name, den Profis im Finanzbereich seit Jahren kennen**
Sie profitieren von dem guten Ruf, den KB genießt. Mit dem KB-Logo werben Sie für sich mit dem Hinweis, dass Sie stets einen potenten Partner im Rücken haben.
- **Hohe Chancen**
Minimieren Sie Ihre unternehmerischen „Eigenversuche“. Das Unternehmenskonzept der KB ist perfekt ausgereift und wird auch Sie nach Vorne bringen.
- **Mit modernsten Methoden**
Ständig arbeiten unsere Entwickler mit Hochdruck an neuen Innovationen, die Ihr KB-Franchise noch effektiver machen werden.
- **Keine Lizenzgebühr**
Die Lizenzgebühr für eine KB-Partnerschaft kostet absolut nichts, obwohl die eigentliche Entwicklung über 12 Jahr sehr viel gekostet hat.

Telefongebühren und sonstige Kosten, darüber entscheiden Sie selbst. Sie bestimmen das Tempo Ihres Geschäftsaufbaues.

Hätten Sie 200.000 Euro zur Verfügung, wir wüssten nicht, wie Sie diese so einsetzen könnten, dass Sie Ihren Erfolg zeitlich beschleunigen könnten. Es sind ganz, ganz geringe Mittel (Kleinanzeigen in Wochenblättern oder kostenlose Inserate im Internet), die Ihren Erfolg herbeiführen werden. Dazu später mehr.

Minimale Investitionen

Alles, was Sie brauchen, haben Sie vielleicht schon in Ihrem Home-Office: Einen Computer mit (DSL)-Internetanbindung, ein Telefon und ein Faxgerät. Und die KB-Software, diese erhalten Sie sogar kostenlos. KB ist anders. Wir verdienen nicht an Ihnen, indem wir „Einstiegsgebühren“ verlangen wie die allermeisten Vertriebssysteme. Wir investieren in Ihre Ausbildung und die Ihrer Partner, selbst wenn diese 500 km von Ihnen entfernt ansässig sind.

- **Keine überflüssigen Ausgaben**
- Teure Büroräume können Sie vorerst sich sparen. Es genügt, wenn Sie sich mit Ihrem Geschäftspartnern zuhause oder in einem schönen Hotel, Café oder Restaurant treffen, um z.B. 5-20 Bewerber, Geschäftspartner und Kunden zu empfangen und einen kleinen Workshop abzuhalten. Ihr brisantes Wissen ist wichtiger als die Umgebung.
- **Geringer Werbeaufwand**
Teure Werbekampagnen für Ihr 1-Mann-Unternehmen sind nicht nötig. Ihre Dienste sind attraktiv genug, so dass ein kleines Inserat im Anzeigenteil Ihrem regionalen Wochenblatt Ihnen mehr Arbeit verschaffen wird, als Sie zu hoffen wagten. Geschickte und kostengünstige Werbung im Internet, z.B. bei Google.de, können Sie regional schnell bekannt machen.

Nutzen Sie diese vielen Vorteile für Ihre berufliche Zukunft. KB-funktioniert nach einem speziellen System.

Kennen Sie z.B. Franchise? Es bedeutet Sicherheit! Sie nutzen Erprobtes!

- **Es ist ganz leicht:**

Damit Sie verstehen, was sich hinter dem Begriff „**Franchise**“ verbirgt, vergleichen Sie KB einmal mit einem anderen, äußerst erfolgreichen Franchise-Modell: Die Erfinder des Franchise sind die Fastfood-Ketten. Sie wissen ja, dass sich mittlerweile an fast jeder Straßenecke ein solches Schnellrestaurant befindet.

Diese „Filialen“ werden keinesfalls von den dahinter stehenden Konzernen geleitet: Diese vergeben lediglich Lizenzen an private Unternehmer, die an dem langfristigen Erfolg dieser Ketten teilhaben wollen.

Der Unternehmer verpflichtet sich, ein den Statuten des Mutterkonzerns entsprechendes Restaurant zu eröffnen. Alles, was dazu nötig ist, von den einheitlichen Lebensmitteln über die Systemküche bis hin zu den Werbemitteln, muss der Franchisenehmer vom Mutterkonzern kaufen. Er profitiert dafür vom Image, vom Know-how und von den erprobten Geschäftsstrategien des Lizenzgebers.

Bei diesem Beispiel landen Sie schnell bei Investitionen im Bereich von € 350.000, wenn Sie die gesamten Lizenz- und Anschaffungskosten zusammenrechnen. Müssen Sie eventuell noch eine passende Immobilie bauen, verdoppelt sich der Betrag noch. Erfolg können Sie auch sehr viel günstiger haben: mit KB. Denn wir bieten Ihnen die Vorteile des Franchise zu unschlagbar „günstigen“ Konditionen. KB kann sich jede Hausfrau leisten, denn es fallen keine Franchise Gebühren, keine Schulungs-, keine Unterlagen- oder sonstige Gebühren an.

Franchise ähnliche Arbeitsweise bedeutet für Sie: Sicherheit.

Oder, haben Sie jemals erlebt, dass ein Fastfood-Restaurant Konkurs angemeldet hat?

Hier kommen die unschlagbaren Stärken des Franchise-Modells voll zum Tragen. Und genau davon profitieren Sie! Denn Sie handeln als Unternehmer auf der Grundlage und mit den Hilfsmitteln des von KB erarbeiteten und erprobten Konzeptes.

Ihr Vorteil: Sie werden erstaunt sein, wie schnell sich das auszahlen wird.

Nun werden Sie sich bestimmt fragen: „**Eigne ich mich überhaupt als KB-Franchisepartner ?**“ Wir jedenfalls laden Sie herzlich ein, via Internet KB kennen zu lernen. Wie? Das erfahren Sie im Anschluss. Alles weitere liegt an Ihnen ...



Lernen Sie KB kennen.

- **Jedermann kann mit KB ein Franchise eröffnen.**
Denn egal, was Sie beruflich tun – bekanntlich muss es Ihnen auch Spaß machen. Darum empfehlen wir Ihnen:
- **Testen Sie, ob Sie zu KB passen**
Auf KB-Erfolg.de können Sie sich kostenlos anmelden. Während Ihrer Testphase stehen Ihnen viele, aber nicht alle Funktionen Ihres KB-Kontos zur Verfügung. Der unbeschränkte Zugriff auf den internen Bereich ist exklusiv den Lizenzinhabern vorbehalten. Trotzdem ist die Testregistrierung eine gute Möglichkeit, sich einen ersten Überblick über KB und seine eigene Fähigkeiten zu verschaffen. Probieren Sie es aus! Nur so erfahren Sie, ob unser Weg auch Ihr Weg ist.

EIGENINITIATIVE schreiben wir GROSS

Ihr Leben muss sich ändern. Wie weit man es bringen kann, wenn man sein Leben lang nur das tut, was der Arbeitgeber sagt, das sehen die meisten an deren Bankkonto. Sie haben 20 Jahre gearbeitet. Was blieb übrig?

Haben Sie Eigeninitiative? Dann lieben wir Sie.

Wir verstehen uns nicht als „Vorgesetzte“, die Sie kontrollieren und täglich aufs Neue motivieren. Wenn Sie keine Eigeninitiative zeigen, dann sind Sie, es tut uns leid dies schon so früh sagen zu müssen, nicht für die erste Reihe geeignet. Wenn wir von Ihnen nichts hören, Sie das Schulungsmaterial sich nicht selbst aneignen und auch keine kostenfreien Schulungen besuchen wollen, dann sind Sie noch zu sehr in ihrem bisherigen Arbeitnehmerdenken gefangen.

- **So funktioniert KB**
KB ist mehr als nur ein innovatives partnerfreundliches Franchisesystem. KB gibt Ihnen als Vermittlungsunternehmer viele leistungsfähige Werkzeug zum schnellen und nachhaltigen Erfolg an die Hand. Sieben Fachleute, seit langem in der Bankbranche tätig, haben mit ihrem Know-how innerhalb von 12 Jahren das KB-Netzwerk konzipiert und bis zur Marktreife entwickelt.

- **Wer sind die Initiatoren von KB-Erfolg.de?**

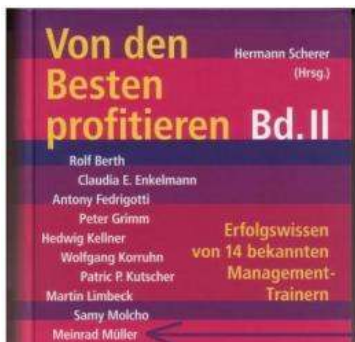
Betrieben wird KB-Erfolg.de von der [Alpenland GmbH \(www.alpenland.com\)](http://www.alpenland.com). Bei Entwicklung und Ausbau der Plattform ist Geschäftsführer Meinrad Müller ganz vorne dabei

Wer ist der Initiator von KB?

Mike Koschine, ein gebürtiger Münchner und bekannter Pionier auf dem deutschen Finanzmarkt, steht für Seriosität und Kontinuität. Die Branche schätzt seinen Ideenreichtum und seine Umsetzungskraft.

Wer ist Meinrad Müller, der Initiator von KB-Erfolg.de?

Müller ist in der deutschen Wirtschaft kein Unbekannter: Mit innovativen Ideen im Software- und Marketingbereich macht er mit seinem Unternehmen schon seit 1978 von sich reden. Unter seiner Federführung ist beispielsweise eine bis dato einzigartige Software entstanden, die das Erstellen von Arbeitszeugnissen für den internationalen Gebrauch erheblich erleichtert. Und davon profitieren Sie, denn Sie erhalten diese Software (Wert 290 Euro) sogar geschenkt. Details finden Sie in der Rubrik 5b-1-3. Wie Sie sich mithilfe dieses Programms Freunde machen, Empfehlungen erreichen und sich bekannt machen, das erfahren Sie auch auf unseren kostenlosen Marketing-Seminaren.



Meinrad Müller, Jahrgang 1954, ist Koautor des **Bestsellers „Von den Besten profitieren“**,

mehr dazu finden Sie unter

www.alpenland.com/Amazon



Meinrad Müller ist auch Autor des Werkes **„Einfach Kunden gewinnen“**, das Sie kostenlos per Download auf www.alpenland.com erhalten.

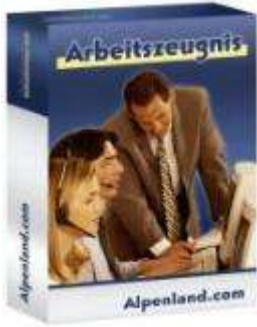
Ob Sie 25 oder 55 Jahre als sind, KB-Franchisepartner werden Sie immer verdienen, mehr den je! Warum? Wir wollen das so. Ihr Erfolg ist unserer.



Sie können sich nicht vorstellen, das Dreifache eines Bankbeamten zu verdienen? Dann haben Sie Recht.

Alles was Sie glauben, das geht auch für Sie persönlich in Erfüllung. Oft fehlt nur eine kleine Änderung der Blickrichtung, um neue Perspektiven zu erkennen.

Sie erhalten **„Das Buch der Phantasie“** gratis unter der Rubrik 5b-38.



Unsere Software geschenkt, warum?

Die Alpenland-Europa-Arbeitszeugnis-Software wird seit 1992 von 46.000 Unternehmen erfolgreich eingesetzt, unter anderem schwört Microsoft (Arbeitgeber des Jahres 2003 u. 2004) auf die marktgerechte Lösung aus dem Hause Alpenland. Von diesen zahlreichen Erfolgen profitieren nicht zuletzt die Partner von KB-Erfolg.de. Denn diese Software stellen wir Ihnen **gratis** zur Verfügung. Das wird Ihre Kunden zufrieden machen. Weiteres hierzu später. Microsoft wurde zweimal Arbeitgeber des Jahres. Ob's mit an unserer Software liegt? Erstellen Sie für Ihre Arbeitssuchenden perfekte Arbeitszeugnisse, diese werden dem ehem. Arbeitgeber zur Unterschrift vorgelegt und fördern die Vermittlung.

Arbeitslosen, denen Sie so ganz konkret und nicht theoretisch unter die Arme greifen und Vorstellungstermine erzeugen, tun Sie einen großen Gefallen. Gewiss, an einem Gefallen verdient man zunächst keinen Cent. Als Freunde der Verbraucher haben wir unseren langfristigen Erfolg im Auge.

Wer hat mehr Erfolg, Frauen oder Männer?



Übung macht den Meister

Damen suchen oft eine Aufgabe mit sehr flexibler Zeiteinteilung. Genau das finden Sie bei KB. Charmante Damen sind im Kundenkontakt oft genau in ihrem Element und stehen Herrn im Erfolg in nichts nach.

Die Funktionsweise von KB ist effizient und strukturiert. Das genaue Verständnis aller Möglichkeiten von KB erfordert Zeit. KB-erklärt sich nicht in zehn Minuten – Sie werden aber auch keine jahrelange Lernphase in Kauf nehmen müssen, um einen erfolgreichen Einstieg in zu meistern.

Sie sollen durchschnittlich nach 1 bis 2 Wochen vollends mit KB vertraut sein.

Keine einzige Internetseite wurde erstellt, um überlesen zu werden.

Kinder, Küche und Kapital lassen sich ideal kombinieren. Ohne starre Arbeitszeiten, ohne Hetze zum Kinderhort, Ihr Familieneinkommen kann von Ihnen im Homeoffice erzielt werden. Und bald werden Sie mehr verdienen, als Ihr Gatte der Sie morgens alleine lässt, um sich zu einem Arbeitgeber zu bewegen.

Binnen Sekunden Zugriff auf wertvolle Vertriebsmittel

- Ganz einfach zu verstehen ist das Prinzip, das den KB-Partnern das Gewinn bringende Arbeiten ermöglicht: Einmal als Lizenznehmer registriert, haben Sie binnen Sekunden die Berechtigung für die Vertriebstools (5b), die Sie sonst nirgends erhalten. Ihre Kolleginnen und Kollegen in ganz Deutschland helfen sich gegenseitig, den Bewerberstrom zu bündeln. Sie können Ihre Geschäftspartner-Bewerber auf Infoabende in „Buxtehude“ senden, obwohl Sie selbst am Bodensee wohnen. Wir trainieren auf unsere Kosten Ihre künftigen Mitarbeiter. Deren Wissen wird auf dem neuesten Stand gehalten um eine schnelle, reibungslose Zusammenarbeit zu ermöglichen.

Es ist eine erhebende Tätigkeit, anderen Menschen zu einer soliden und sicheren Pension verhelfen zu können.

- **Das Netzwerk ist einer der Schlüssel zum Erfolg**

KB hilft Ihnen in allen Bereichen Ihrer neuen Tätigkeit und stellt Ihnen umfassendes Know-how zur Verfügung. Damit bringen wir Sie den entscheidenden Schritt nach vorne. Um Ihnen einen Überblick über sämtliche Möglichkeiten zu geben, die Sie mit KB haben, tasten Sie sich Stück für Stück durch alle Bereiche. Diese haben einen maßgeblichen Einfluss auf den Erfolg als Freier Bankberater. Entdecken Sie jetzt, was KB für Sie bereithält!

- **Nur gemeinsam sind wir stark**

Ihre Geschäftspartner-Interessenten, die sich auf Ihre Kleinanzeigen und Ihre Werbung im Internet melden, kommen aus allen Teilen Deutschlands. Sich schnell mal am Tisch zusammensetzen ist schwierig. Nutzen Sie die Möglichkeit, Ihre Leute zu Seminaren einzuladen die Sie in 8a aufgelistet finden.

- **Immer Zugriff auf die aktuellsten Daten**

Durch das heute fast für Jeden verfügbare Internet kann jeder KB-Partner darauf bauen, dass er immer Zugang zu den aktuellsten Daten hat. Jeder Partner, der dem KB-Kompetenzteam angehört, erhält weitere umsatzbeschleunigende Leistungen

Diese Form der Zusammenarbeit, die die Welt revolutioniert hat, macht sich KB zu nutze. Jeder Partner fungiert als Kooperationspartner. Es steht Ihnen frei, wie Sie sich gemeinsam mit anderen Partnern organisieren. Erhöhen Sie beispielsweise Ihre Erfolgchancen, indem Sie sich mit einem oder mehreren Ihrer Kollegen zu einer Arbeitsgruppe zusammenschließen. Auf diese Weise haben Sie alle gemeinsam ein viel größeres Potenzial.

- **Rechnen Sie selbst ...**

Haben Sie das Geschäft erst einmal verstanden, können Sie Hunderte von nebenberuflichen Partnern betreuen, anleiten und schulen. Ihre Tippgeber bringen Ihnen die Kunden auf dem silbernen Tablett.

Interesse an Bewerbern?

Sie sind „fit“ und können neue Bewerber, die wir nicht bearbeiten können, betreuen? Ihre Anfrage erreicht und unter 5b-16.

Seit 12 Jahren Tag für Tag und tausendfach bewährt: KB-Franchise

- **Wir machen Ihnen das Leben leicht**

Sie sind noch neu und fühlen sich noch nicht ganz fit? Sie erhalten ausgearbeitetes Schulungsmaterial, das Sie sofort verwenden können. Sie sind Referent, ohne aber Referate halten zu müssen. Sie sitzen mit Ihren Bewerbern und Kunden im Kreise und besprechen anhand des Schulungs- u. Kundenberatungsmaterials die wichtigen Themen. Der erste Teilnehmer liest die Frage 1 vor, die Gruppe diskutiert und jeder trägt die Antwort auf dem Arbeitsblatt ein. Der 2. Teilnehmer liest die Frage 2 vor, usw. So erreichen Sie den größten Merkeffekt. **Fachwissen ist der Erfolgsschlüssel.**

Brauchen Sie einen Referenten? Wir kommen.

Informieren Sie uns gut vier Wochen im voraus, dass Sie eine Schulung mit mindestens 30 Teilnehmern (welche schriftlich zugesagt haben) planen, dann erhalten Sie einen Referenten KOSTENFREI gestellt, ob Sie in Kiel oder in Garmisch sind.

- **Kooperation ist der Schlüssel**

Wenn Sie drei große Holzstücke im Ofen anzünden wollen, dann wird das schwierig. Man braucht Kleinholz, um das Große zum Brennen zu bringen. Genauso ist es bei KB. Ihre nebenberuflichen Mitarbeiter werden Sie mit Fragen und Kundenterminen überhäufen und Sie werden schnell erkennen, dass Sie als Freier Bankberater ein gefragter Mann sind. Ihre Nebenberuflichen, die Sie über oben beschriebene Wege gewinnen, machen Ihnen die „Hölle heiß“ und schubsen Sie zum Erfolg. Sie erkennen Ihre Wissenslücken und vertiefen sich nochmals in das kostenlose Schulungsmaterial. Natürlich dürfen Sie anrufen und wir werden Ihnen schnell sagen, unter welchem Kapitel Sie nachlesen können.

Viel Geld verdienen: „Einfache Kunden“ führen 10 x schneller zur Vermittlung. Kümmern Sie sich um Firmeninhaber, Ärzte und Anwälte dann, wenn Sie wirklich sattefest sind. Sie wollen Erfolg. Sie wollen schnellen Erfolg. Das ist für Viele wichtiger. Lieber 2000 Euro monatlich regelmäßig und schnell, als Luftschlösser in 10 Jahren, wie Sie es von anderen Vertrieben kennen.

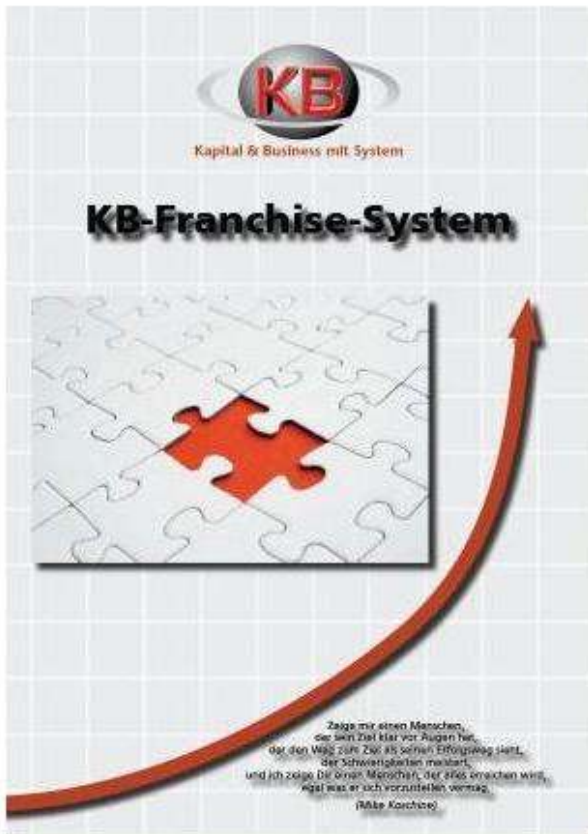
- **Alles für Ihren Erfolg**

Dieses erfolgreiche Netzwerkmodell ist von der Idee her einleuchtend. Es zu realisieren, stand auf einem anderen Blatt. Die Entwickler hatten mit einer Vielzahl von Hürden zu kämpfen, bis das System endlich Form annahm. Sie werden sehen, dass dieser Aufwand richtig war und das Projekt längst erwachsen ist. Das wird nicht zuletzt daran deutlich, dass den Partnern weit mehr als ein bloßes Netzwerkgerüst zur Verfügung gestellt wird. Denken Sie nur an die ausgefeilte Kooperationschancen, die vielen Marketingangebote und die Bereitstellung von Formularen und Verträgen zum Download. All dies wird Ihnen Ihre Arbeit zusätzlich um ein Vielfaches erleichtern. Erfolgreiches und trotzdem günstiges Marketing wurde ideal kombiniert.

Sie verstehen wenig von Marketing? Das macht nichts. Wir zeigen Ihnen ohne Umschweife, wie Sie schnell erfolgreich werden.

- **Ihre Marketingstrategie**

Ein weiterer zentraler Punkt zum erfolgreichen Arbeiten ist Ihre Marketingstrategie. Wie schon erwähnt, können Sie auf kostspielige Werbung verzichten. Beschäftigen Sie sich statt dessen mit den vielen alltagsgeprüften Tipps für ein günstiges und effektives Marketing, die KB für Sie bereithält. Nutzen Sie alle Seiten, die Sie gratis erhalten.



Starter Kit
GRATIS

- 5 Prospekte V-Plan-A
- 5 KB- Franchise-System
- 5 V-Plan-A-Anträge
- 5 LV-Kaufverträge



Sie erhalten Ihre Erstausrüstung binnen 2-3 Tagen, bestellen Sie einfach in Rubrik 5b-11 auf www.kb-erfolg.de. Sie müssen zuvor nur in 7c-1 und 7c-2 angemeldet sein.

- **Was wir Ihnen empfehlen**

Generell empfiehlt es sich, schwerpunktmäßig Arbeitnehmern in Ihrer Region zu helfen. Das hat den Vorteil, dass Sie schnell zur Stelle sind, wenn Besprechungen gewünscht sind. Außerdem kennen Sie Ihre Region und haben durch persönliche oder geschäftliche Kontakte immer die Möglichkeit, sich schnell nach einem potenziellen Besprechungsraum umzusehen. Veranstalten Sie, auch wenn Sie 120 Anrufe erhalten, keine Massenveranstaltungen. Führen Sie kleine Workshops mit 5 bis 10 Teilnehmern durch, die sich auf Ihre Kleinanzeigen gemeldet hat. Fast ein jeder hat eine Lebensversicherung ist nach Ihrem Workshop allarmiert. Besprechen Sie die Schulungsunterlagen 5c-3 und 8c, so wie im Material auf Seite 1 beschrieben.

- **Machen Sie Werbung! Aber mit kleinen Inseraten.**

Wie aber gehen Sie am besten vor, um an einen neuen Geschäftspartner zu kommen? Nebenberufliche Geschäftspartner sind „Vertrauensbrücken“. Ihre Geschäftspartner erhalten von Ihnen kostenlos Info- u. Werbeseiten, die Sie per Email versenden. Es entstehen also keine Druckkosten. Sie statten Ihren neuen Kollegen mit der Kundenfinde-Software aus, die ebenfalls nichts kostet. Sehen Sie sich einfach in Rubrik 5d um und Sie werden aus dem Staunen nicht mehr herauskommen.

Werben Sie verstärkt mit kleinen Inseraten in den regionalen Medien. Kostenlos verteilte Anzeigenblätter bieten beispielsweise eine kostengünstige Möglichkeit, Ihr Angebot einer großen Zielgruppe bekannt zu machen. In 5d-2 stehen mehrere Anzeigenvorlagen für Ihre Internetwerbung zur kostenlosen Verwendung für Sie bereit. Sparen Sie sich die Kosten für eine teure Werbeagentur.



Es gibt einen Satz, der öffnet Türen

„Ich arbeite als Freier Bankberater für eine Bank und berate Sie bzgl. staatlicher Fördermittel“. Diese Begrüßung öffnet Ohren. Sie sind kein „Verkäufer“, der irgendetwas verkloppen möchte, das keiner will. Der Staat hat per Gesetz das geschlossen, über genau das Sie den Kunden beraten.

Vertiefen Sie sich in die Seiten unter 8c, legen Sie die Lösungsseiten zunächst beiseite.

Was Sie noch machen können ...

Rufen Sie die in Ihrer Region ansässigen Versicherungsagenten aus eigener Initiative an und stellen Sie sich und Ihre Dienstleistung vor.

Diese Herrschaften haben ein großes Problem. Die Vermittlerrichtlinie, die am 22.5.07 in Kraft tritt verlangt von Versicherungsvermittlern eine Prüfung, die kaum noch jemand abgelegt hat. Diese Leute sind oft verzweifelt. Sie erhalten von uns die Adressen aus Ihrer Region. Persönliche Besprechungen bringen Ihnen langfristige gute Kooperationspartner, an deren Umsätzen Sie für immer partizipieren.

Rubrik 5b auf www.kb-erfolg.de die Marketing-Fundgrube

Wie auch immer Sie vorgehen, Sie werden schnell auf Erfolg stoßen. Überlegen Sie, wie attraktiv Ihre Dienstleistung ist: Zum einen müssen Sie keinen Cent investieren und dürfen zudem auch alle Marketingtools an Ihre Vertriebspartner weitergeben. Zum anderen ist Ihr Service kostenlos! Wollen Sie 100 Bewerber elektronisch und vollautomatisch testen? KB bietet allen Partnern den sonst 1200 Euro teuren Test-Generator als kostenlose Leistung an. Sehen Sie einfach nach unter 5b-18-3.

- **KB-unterstützt Sie bei der Kundenbindung**

Erinnern Sie sich an die oben bereits erwähnte Software zur Entwicklung von Arbeitszeugnissen? Was würde Ihr neu gewonnener Kunde sagen, wenn Sie ihm gratis ein Exemplar dieses von Fachmagazinen hoch gelobten Programms schenken? Statt billige Kugelschreiber oder Feuerzeuge zu verschenken, machen Sie Ihrem Kunden ein wirklich sinnvolles und hochwertiges Geschenk, das ihn am freien Markt glatt € 245 + MWST gekostet hätte. Sie zahlen als lizenzierter KB-Partner keinen Cent für diese heiß geliebte Software.

Werbegeschenke kostenlos?

Sagt das Sprichwort nicht „Mit Speck fängt man Mäuse“? Eine große Werbemittelindustrie lebt von dieser Erkenntnis. Doch wollen Sie in Werbemittel investieren, wenn es kostenlose Wege gibt? Vertiefen Sie sich in die Rubrik 5b und Sie kommen aus dem Staunen nicht mehr heraus. Alle Geschenke sind per Email versendbar.

Das Internet erspart Ihnen eine Halbtags-Sekretärin, da der gesamte Arbeitsablauf größtmöglich automatisiert wurde.



- * **Starten Sie**
- * **an Ihrem Ort**
- * **Ihrer Region**
- * **sofort online**

Bitte sehr! Visitenkarten erhalten Sie gegen Gestehungskosten oder kostenlos bei www.vistaprint.de. Info-Broschüren und Anträge können in Rubrik 5b-11 gratis angefordert werden.



Reden Sie jeden Tag mit nur 2 Menschen. Aber dies konsequent.

- **Wo ist Ihre Zielgruppe?**

Machen Sie sich keine Sorgen darum, wie Sie Ihre Bekanntheit steigern! Jedes Arbeitsamt ist verpflichtet auch von privaten KB-Franchisepartnern freiberufliche Stellenangebote an einer Stelle innerhalb des Arbeitsamts aushängen zu lassen. Auch in www.arbeitsagentur.de können Sie Ihre freiberuflichen Stellen inserieren. Nutzen Sie auch

Google.de, um Adwords (Kleinanzeigen auf der rechten Seite) zu veröffentlichen Sie können deren Veröffentlichung zielgenau auf Ihre Postleitzahl lenken.

KB schafft Vertrauen

Zentrales Wiedererkennungselement all Ihrer Unterlagen ist das KB-Logo. Ein einheitlicher visueller Stil aller KB-Partner erhöht den Wiedererkennungswert und festigt das Vertrauen Ihrer Kunden in Ihre Arbeit. Ist irgendwo von KB die Rede, denken Ihre Kunden gleich an Sie. KB ist der Exklusivvertrieb des Bankproduktes „V-Plan-A“, das ansonsten keine andere Bank im Angebot hat.

- **Kooperieren Sie erfolgreich mit KB-Partnern**

Im vorletzten Abschnitt haben Sie erfahren, wie erstaunlich ergiebig die Kooperation mit anderen KB-Kollegen sein kann. Besuchen Sie Schulungen und Monatstreffen, um ggf. untereinander Partner „auszutauschen“. Viele Nebenberufliche, benötigen einen „Händchenhalter“, der in der Nähe wohnt. Über Internet jedoch erhalten Sie Bewerbungen aus ganz Deutschland. Geben Sie fünf Bewerber ab und erhalten Sie fünf Bewerber aus Ihrer Region. KB mischt sich in Ihre geschäftlichen Entscheidungen nicht ein.

Umgekehrt wird es vorkommen, dass ein KB-Partner einen Ihrer Kunden abschließen könnte, der zu weit von Ihnen entfernt ist. Sie werden sehen, wie schnell diese Form der Kooperation zu geschäftlichen Erfolgen führt. Profitieren Sie von Ihren Partnern, genau so, wie Ihre Partner von Ihnen profitieren.



- **Nebenberufliche Geschäftspartner: Je mehr, desto besser.**

Kooperation bedeutet aber nicht nur die Zusammenarbeit mit lizenzierten KB-Partnern. Auch Ihre Tippgeber sind Teil Ihrer Kooperationsstrategie. Inserieren Sie für 10 Euro wie in 5d-2 beschrieben, geben Sie Ihre kostenlose Internetseite mit an und Sie werden überrascht sein. Hunderttausende, die sich Kosmetik, Gesundheit und Versicherungen versuchten suchen derzeit nach etwas „Gescheitem“.

Provisionen für Ihre nebenberuflichen Mitarbeiter

Mit einem Nebenberuflichen brauchen Sie die Prämie nicht zu gleichen Anteilen teilen. Bedenken Sie, dass ein Informant eher nicht unternehmerisch denkt. Außerdem bekommen Ihre Nebenberuflichen durch Sie die Möglichkeit, von KB-Erfolg.de auch eine eigene Homepage (sogar mit Datenbank) gratis zu erhalten. Mit Nebenberuflichen sollten Sie immer erst persönlich reden. Besprechen Sie mit Ihrem Nebenberuflichen Blatt für Blatt die Schulungsunterlagen, insbesondere 8c. Die Motivation wird aus dem Produkt heraus entstehen, nicht nur wegen des perfekten Marketingplans. Geben Sie Ihren Nebenberuflichen die Infoseiten in Rubrik 5b-4, die diese per Email an Ihren Kontaktkreis versenden. Einfacher geht es nicht.

- **Endlich was Gescheites tun**

Zehntausende von ehemaligen Kosmetik- u. Versicherungs-Vertrieblern wollen mit Ihnen zusammenarbeiten, weil diese endlich etwas "Gescheites" tun wollen. Ihr Nebenberuflicher wird in seinem Bekanntenkreis damit brüsten, dass er nun auch Freier Bankberater sei (eine nicht schützbares Berufsbezeichnung) und dass nun auch er dem Staat helfen würde, die unsichere Rente zu bekämpfen, was zudem mehr als stimmt. Selbst wenn einer Ihrer Nebenberuflichen Ihnen jährlich nur 5 Kunden bringt, hat es sich für alle rentiert. Der Staat verdient nach wie vor das Meiste an Ihrer Arbeit. Jeder Bürger, der dem Staat später einmal nicht zur Last fällt, spart dem Staat Hunderttausende an Euro. Der Staat bietet Prämien, die Bank zahlt Provision.

Gezahlt wird, wenn der Rubel rollt

In jedem Fall brauchen Sie Ihre Nebenberuflichen nicht selbst auszubezahlen, auch wenn Sie ihrerseits die Provision erhalten haben.

Jeder haupt- u. nebenberufliche Geschäftspartner erhält seine Provision direkt von der KB-Zentrale, welche Ihrerseits die Provision von der Bank als exklusiver Vertriebspartner des V-Plan-A erhält. Die Abrechnung der Stufenprovisionen ist nicht Ihre Aufgabe.



90% aller Vermittlungen betreffen Jobs unter 2200 € mtl.

Der „Kleine Mann“ ist unser Kunde. Uninformiert und zu müde um sich zu informieren.

- **Für Sie: KB-Bewerber-Testmethode**

Auch bei dieser Aufgabe lässt KB Sie nicht allein. Innerhalb der Rubrik 5 stehen Ihnen leistungsfähige Bewerber-Testmethoden zur Verfügung. Verwenden Sie die Software www.quiz-generator.de (Normalpreis 1200 Euro p.a, für KB-Erfolg.de-Partner jedoch kostenlos). Treffen Sie die Vorauswahl aus Dutzenden von Bewerbern, indem Sie diese online einen Fragebogen beantworten lassen – Sie beschäftigen sich anschließend nur noch mit den Besten und sparen so wertvolle Zeit. Auf diese Weise ermitteln Sie schnell und sicher eine Auswahl der besten am Arbeitsmarkt verfügbaren Bewerber.

Als Erfolgreicher kümmern Sie sich um Erfolgreiche.

Sie haben keine Zeit, Unerfolgreiche umzupolen, das dauert Jahre.

Unerfolgreiche sind ansteckend wie Grippe. Meiden Sie den Umgang.



- **Kundenfinden mit System**

Wer Ihnen ins Netz geht hat Glück. Das Know-how, über das Sie in wenigen Tagen verfügen hilft Ihnen, Ihrem Kunden und nicht zuletzt vor allem dem „Vater“ Staat, dem es nicht gelungen ist, durch gesetzliche Regelungen für Jeden einen sorgenfreie Lebensabend zu garantieren.

Wer nach einem arbeitsreichen Leben mit Entbehrungen und Einschränkungen der Lebensqualität zu kämpfen hat, verliert das Vertrauen in diese Behörden. Nutzen Sei die Beratungsseiten in 5b-8 und allen weiteren Rubriken.

Sie benötigen eine kostenlose 0800-Tel.-Nr.

Sie erhalten diese Nummer zur kostenlosen Nutzung, um noch mehr Resonanz zu erzeugen. Ihre Anmeldung erreicht uns über 5b-23

Wer erfolgreich sein will



... muss Besuche machen!

Wichtige Geschäftspartner in Aussicht?

Ein Vertriebspartner (ein alter Hase) kann, nachdem Sie einige Male gute Betreuungsarbeit geleistet haben, ein langjähriger und guter Partner werden. Sie verdienen ständig an seinen Umsätzen mit. Das ist das Schöne an KB. Sie packen so richtig an und bringen eine Lawine ins Rollen. Sie verdienen sofort durch Ihre eigenen Kunden. Und Sie leben von Ihrem passiven Einkommen spätestens nach 9 Monaten. Sie kennen Vertriebe, wo Ihnen das in 9 Jahren in Aussicht gestellt wird. Deshalb: Besuchen Sie potenziell gut erscheinende Partner persönlich, so lernen Sie auch dessen soziales Umfeld kennen und ihn zu respektieren.



Warum inserieren Versicherungen Woche für Woche für Millionen um fondgebundene LVs und Lebensversicherungen anzubieten? Weil die Bevölkerung nur noch sehr schwach an deren Nutzen glaubt. Und wer bezahlt diese Werbekosten? Natürlich die Versicherungsnehmer, die noch in der LV geblieben sind. Wessen Rendite wird geringer?

- **Software vom Feinsten**

Sie wissen bereits, dass KB-Erfolg.de Ihnen viele Softwareprogrammen zur Verfügung stellt. Helfen Sie Ihren Nebenberuflichen, diese zu erklären, damit diese zur Kundenfindung gezielt eingesetzt werden kann. Wer zum aller ersten Male sich eine Angelrute kauft, der braucht auch eine Einweisung, wofür er dankbar ist. So entwickelt sich mit Ihren Nebenberuflichen eine stetig wachsende Beziehung.

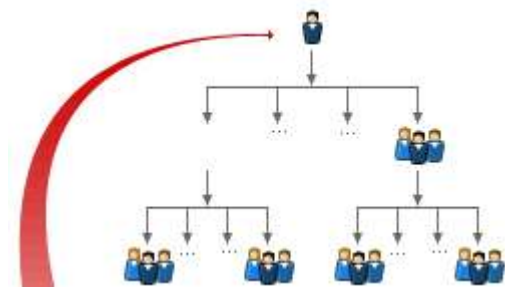
Werden Sie ein Freund des Nebenberuflichen

Nehmen Sie sich Zeit, um dessen Ziele genau zu erfassen. Oft braucht er nur 400 Euro im Monat dazu, um sich zusätzliche Wünsche erfüllen zu können. Doch plötzlich wird der Nebenberufliche, der die Werbebroschüren, die Sie mit seinem Namen versehen haben, per Email versandte, von Nachfragen überrannt.

Jetzt werden Sie aktiv. Sie beraten die Interessenten, die Ihre Nebenberuflichen zu Tage gefördert haben. Sie laden potenzielle Kunden ebenso zu Workshops (Material 5c-3 und 8c, etc.) ein. Ein völlig informierter Kunde wird Ihr bester Empfehlungsgeber und mit hoher Wahrscheinlichkeit auch Ihr neuer Mitarbeiter.

Was spricht dagegen, das der Nebenberufliche 1200 € statt 400 € dazuverdient?

KB ist nach oben offen. Jeder kann die Marketingplanleiter nach oben steigen, keiner muss die Hierarchie-Stufen durchlaufen, jeder kann im ersten Monat so viele Punkte schreiben, dass er die angestrebte Position sofort erreicht. Auch hier kennt das KB-Franchisesystem so viele Annehmlichkeiten, die man woanders vergeblich sucht. Die Macher des Systems sind schon so lange in der Branche, das alles was bekannt ist, verbessert wurde. Nur glückliche Partner bleiben und bleiben erfolgreich.



- **Ihr Schatz schlummert auf Ihrer Festplatte**

Ihre Festplatte ist Ihre eigentliche Diamantmine. Das gilt auch für die Festplatten Ihrer Mitarbeiter. Aus dem Pool Ihrer Daten könnten Sie Hunderte wenn nicht Tausende von Email-Adressen herausfiltern, mit denen Sie in den letzten Jahren in Kontakt standen. Diese Adressen dürfen sie anmailen. Daraus kommt die Nachfrage, die Ihr Geschäft belebt. Halten Sie sich das stets vor Augen und nutzen Sie die umfangreichen Möglichkeiten, die Ihnen KB zum Erreichen dieses Zieles bereitstellt. Denn dann steht Ihrer erfolgreichen Tätigkeit als KB-Franchisepartner nichts mehr im Wege. Download: 5b-5, hier finden Sie die Email-Finde-Software.



Austausch mit Kollegen per Telefonkonferenz

Abgesehen von zahlreichen Gelegenheiten (sh. 8a) Kollegen persönlich zu treffen, können Sie die Telefonkonferenz nutzen. Die Anmeldung kann in Rubrik 5b-35 erfolgen.

PLZ-Zuordnung

Sie sind neu im Vertrieb und möchten gerne unter jemandem arbeiten, der in Ihrer Region tätig ist? Melden Sie sich in 5b-37 an.

Ihre KB-Homepage, so wie Ihre Kunden sie sehen:

Wir *KAUFEN* Ihre alte Lebensversicherung

***Kaufen* ist 100 x leichter als verkaufen, das weiß doch jeder.**

Verdienstmöglichkeiten: 900 - 9000 Euro mtl. und mehr

Audi	 Audi A 4	 Audi A 6	 Audi A 8
BMW	 3 er.	 5 er.	 7er.
Mercedes		 E Klasse	

Zusatz-Prämien: Firmenwagen- und Familien-Urlaubsprogramm

**Jürgen Homepageanmelder
Freier Bankberater
blumenweg 1
99999 Dorf
Tel. 0999999999
Mobil 0171 888888**

Vertriebs-Partner STARTEN jetzt!!

Gratis-Information

Vorname, Name

Erfahrung z.B. in:

Email

Telefon

**KEIN STARTKAPITAL
KEIN AUSSENDIENST**

Bundesweite Partnerbetreuung u. Schulung auch für Branchenfremde.

Nettes Werbegeschenk sofort **nach** Senden

Erfinden Sie das Rad nicht neu, kopieren Sie unser erfolgreiches Verfahren, das in 5d ausführlich für Sie beschrieben ist.

Sie wissen ja, wir lieben Ihre Eigeninitiative.

KB-Referent werden

Fühlen Sie sich berufen, als Referent tätig zu sein. Das Infomaterial hierzu finden Sie in der Rubrik 6d. Sie brauchen nicht „Redner“ zu sein. Die Workshops, die Sie abhalten können finden alle in Ruhe und im Sitzen statt. Das Vorgehen ist genau beschrieben, das Konzept ist Ihr Leitfaden.

Würden Sie ein Schuhgeschäft eröffnen, müssten Sie neben der Einrichtung vor allem Ware kaufen. Als KB-Partner ist Ihr Laden bereits gefüllt. Sie können sofort starten, ohne risikoreiches Startkapital.

- **Des Geschäftspartners Hochgefühl Dank SMS**

Wie wollen Sie schnell mal 20 oder 100 Leute telefonisch erreichen? Das ist, wie wir wissen, schwierig. Wir helfen Ihnen mit SMS-Massenversand, sh. Rubrik 5b-6

Denken Sie daran, die Geschäftspartner sind Ihre wichtigsten Kunden. Ein erteilter Orgaschutz (7c-2) bedeutet für Sie langfristig nicht einen, sondern oft mehr als Hundert Aufträge.

- **Ihre Website: Anlaufstelle für Ihre Nebenberuflichen**

Nicht zuletzt ist Ihr KB-Franchise aber auch Anlaufstelle für Nebenberuflichen, die Sie über kurz oder lang für Ihr Unternehmen gewinnen werden. Die Nebenberuflichen haben die Möglichkeit, über das Kontaktformular Kunden und neue Geschäftspartner zu gewinnen. Ihre Betreuungsarbeit nimmt kein Ende. Und jeder Betreute kann Ihnen auf Jahre hinweg passives Einkommen bringen. Endlich eine „gescheite“ Branche, wo Strukturvertrieb wirklich seriös durchgeführt werden kann. Weder Sie noch Ihre Nebenberuflichen werden mit Einstiegs oder laufenden Kosten belastet. FAIRNESS schreiben wir GROSS.

- **Infos und Service für alle – einfach online**

Ihr KB-Franchise bietet außerdem ein umfangreiches Service- und Informationsangebot. Das richtet sich in gleichem Maße an Kunden und Geschäftspartner. Es beinhaltet unter anderem Softwaredownloads, notwendige Formulare und Erläuterungen. Eben all das, was Sie als KB-Partner für Ihre Kunden tun können. Sie sehen, KB steht nicht nur seinen Partnern mit Rat und Tat zur Seite, auch die Klienten der Partner werden mit umfangreichen und leicht verständlichen Erklärungen und Erleichterungen rundum versorgt. Jeder Kunde und Partner kann jederzeit anrufen um Fragen beantwortet zu erhalten.

Das ist auch wichtig, denn vergessen Sie eines nicht: Sie sind zwar kein Bankangestellter, werden aber von einer Bank bezahlt. Ihr Auftreten in der Öffentlichkeit ist seriös, was sich in Kleidung, Sprache und Auftreten zeigt. KB hat System in diesen Markt gebracht und stellt seinen Franchisepartnern alles Nötige im Schritt-für-Schritt-Verfahren zur Verfügung. Und diese geben das auf diese Weise gewonnene Know-how an ihre Klienten und an Ihre Geschäftspartner weiter.

- **Ihr KB-Franchise für mehr Effizienz**

Sie merken, was KB für Ihre tägliche Arbeit bedeutet: Statt zum Beispiel einem Geschäftspartner, der sich bei Ihnen meldet, lang und breit am Telefon erklären zu müssen, dass er u.U. einen Platz im Franchisesystem finden könnte, wo und unter welchen Umständen er eintreten kann, lenken Sie ihn, nachdem Sie seinen Namen, Tel.-Nr. und Email notiert haben, auf die Internetseite.

Die Seite www.kb-erfolg.de ist für alle unsere Geschäftspartner frei kopierbar, Sie ersetzen alle Tel.-Nummern und Links mit Ihren Daten. Nutzen Sie unsere Vorarbeit, setzen Sie sich ins gemachte Nest.

- **Wir unterstützen Sie, wo wir können**

KB kennt die Anforderungen des Alltags, mit denen private KB-Franchisepartner seit 12 Jahren zu tun haben. Dies ist ein wesentlicher Pfeiler, auf dem der Erfolg mit KB beruht: Überlassen Sie die Details und Routineaufgaben der KB und halten Sie sich den Blick für die Kontakte mit Ihrem Team und Ihren Kunden, die sich aus Ihrem Team ergeben.

- **Immer auf dem neuesten Stand**

Ihre KB-Homepage fungiert als effektiver Kontaktmanager und Informationszentrale gleichermaßen für Klienten und Interessenten. Sie erhalten nach Anmeldung in 5d eine ausführliche Anleitung per Email, darin sind mehrere Links, die Sie zur Mitarbeiter und Kundengewinnung nutzen können. Durch die einheitliche grafische Gestaltung ist jedem sofort klar, dass hier kein Einzelkämpfer am Werk ist, sondern ein starkes Netzwerk mit unzähligen Ressourcen im Hintergrund. Und dieses steht für eine schnelle, erfolgreiche Erledigung der Aufträge. Sie werden sehen, dass Ihr KB-Franchise wesentliche Vereinfachungen für Sie bereithält; sei es bezüglich Ihrer Klienten oder Ihrer Kooperationspartner: Sie sind immer auf dem neuesten Stand.

Mehr Power für Sie: Ihre KB-Zentrale.



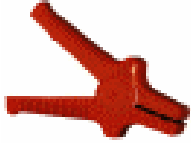
Der Inbegriff der Leistungsfähigkeit

Die Basis für Ihre tägliche Arbeit bildet Ihre Berechtigung, jederzeit in der KB-Zentrale mit kompetenten Fachleuten sprechen zu können. Sie haben somit direkten und schnellen Zugriff auf alle für Sie relevanten Informationen. Viele Kunden haben spezielle Fragen, die Ihnen der Innendienst abnimmt und auch direkt mit Ihrem Kunden telefoniert.

Ihre Karriere mit KB

Differenzprovisionen – Das ist Ihr nächstes Ziel. Jede Behörde und jeder Betrieb ist meist recht starr und bürokratisch organisiert. Kein "Chef" hat irgendein Interesse, dass ein Sachbearbeiter sich „hocharbeitet“, denn das könnte gefährlich werden. Die vielen Ebenen einer Behörde und eines Betriebs sind undurchlässig. Der Fließbandarbeiter soll gefälligst da unten bleiben, wo er ist.

Bei KB ist das anders: Sie geben Ihre Erfahrung an andere KB-Partner weiter. Tausende in Ihrem näheren Freundes- und Bekanntenkreis und in Ihrer Stadt suchen derzeit etwas "Anständiges". Viele Branchen sind "out", doch etwas Sinnvolles zu suchen ist heute trotz Internet noch recht schwierig. Geben Sie Ihr KB-Wissen weiter. Bauen Sie viele Nebenberuflichen (Tippgeber, Informanten) auf. Jeder Zweite in Deutschland war bereits in einem Vertrieb und hat Erfahrungen gesammelt. Diese Menschen freuen sich, endlich eine seriöse Branche gefunden zu haben, deren Notwendigkeit nahezu täglich in der Presse erwähnt wird.



- **Starthilfe geben**
- Sie haben nur eine einzige Aufgabe: Sie machen Ihr Team erfolgreich, das erfordert ein gewisses Umdenken, denn wir alle sind zu Egoisten erzogen worden.

- **Ihre KB-Software: Vom Feinsten**

Eine einzigartige Funktion, die bisher nur im Ansatz erwähnt wurde, ist die KB-Software. Sie ist im Bereich 5b-2 für Sie zum Download bereitgestellt. Mit dieser Software intensivieren Sie Ihr eigenes Verständnis auf schnelle Weise und die Ihrer Teammitglieder

- **Stets für Sie parat: Ihre Marketing-Tools**

Im Unterpunkt Marketing-Tools (5b) finden Sie eine sensationelle Vielzahl von werbewirksamen Programmen, Vorlagen, Tests und Formularen. Sie werden nicht nur mit dem versorgt, was Sie Ihren Klienten offerieren können, sondern erhalten zusätzlich wichtiges Know-how, das Sie schnell zum Marketingspezialisten werden lässt. Stöbern Sie durch die Rubrik 5b und Sie werden über diese Hilfen nur noch staunen. Das Schöne daran ist, dass Sie keine PC-Spezialist zu sein brauchen.

Dennoch sind Sie zu unseren kostenlosen Marketingseminaren herzlich eingeladen.

- **Wir entlasten Sie**

KB-versendet viele Mails automatisch an Ihre Geschäftskontakte, um Ihnen Zeit und Arbeit zu ersparen.

- **Sie sind der Chef: Gründen Sie Ihre eigene KB-Organisation**

Ein weiterer interessanter Punkt ist die Möglichkeit, eine eigene KB-Nebenberuflichen-Organisation aufzubauen, an Ihrem Ort und an vielen Orten in Deutschland (andere Länder folgen in den nächsten Jahren).

Sie können überall auf der Welt ansässig sein, wenn Ihre Spezialität Webmarketing ist, dann eröffnen sich für Sie höchst lukrative Welten.

Noch Fragen? Wir beraten unsere Partner, wo wir können.

- **Lernen Sie von den Besten**

Schon einige Male wurde auf das umfangreiche Beratungsangebot hingewiesen, das KB Ihnen bietet. Gerade als Einsteiger sollten Sie so viele dieser Möglichkeiten nutzen, wie Sie können. Seminare finden Sie in der Rubrik 8c, deren Registrierung in Rubrik 8b.

Schätzen Sie die zentrale Bedeutung von KB: KB-Erfolg.de bildet in allem Ihre Arbeitsgrundlage und ist stets Ausgangspunkt Ihrer geschäftlichen Aktivitäten. Es ist eine gemeinsame Basis und Voraussetzung für den reibungslosen Betrieb des Netzwerkes. Und davon profitieren alle KB-Partner.

Profitieren Sie von kostenfreien Hilfen

Nicht zuletzt profitieren Sie von den vielen kostenfreien Hilfestellungen, die Ihnen innerhalb der KB zur Verfügung stehen.

Ihre Lebenseinstellung

- **Grenzenloser Erfolg mit KB**

Sie haben erfahren, dass KB Ihnen alle Möglichkeiten eröffnet, schnell, effektiv und auf hohem Qualitätsniveau in den Markt der privaten Altersvorsorge einzusteigen. Nicht nur das: KB unterstützt Sie mit vielfältigen Hilfestellungen und Angeboten, den Einstieg so erfolgreich und reibungslos wie möglich zu meistern.

Die Grundidee von KB ist, Ihnen Ihre tägliche Arbeit zu erleichtern und Ihnen viele zeitaufwändige Details abzunehmen und automatisch auszuführen. Das System ist immer wach und informiert Sie sofort, wenn sich etwas Neues ereignet. Aber wie für die meisten, die sich im Laufe ihres Berufslebens für die Selbstständigkeit entschieden haben, bedeutet Arbeit für Sie Erfüllung. Sie sehen Arbeit als Herausforderung. Sie haben Spaß an dem, was Sie tun. Und ganz ruhig Geld zu verdienen, vor allem wenn es schnell geht, das macht am meisten Spaß. Stimmts?

- **Spaß an der Arbeit**

Mit KB werden Sie wieder Spaß an Ihrer Arbeit haben. Lassen Sie sich noch einmal durch den Kopf gehen, was Sie heute alles erfahren haben. Sie wissen, dass KB ein Königsweg zum beruflichem Erfolg für Sie sein kann. Mit Ihrer Energie werden Sie sich in dieses Geschäftsmodell einleben und Ihr Ziel erreichen. Wenn Sie mit Stolz in Ihrem Freundes-, Bekannten- u. Familienkreis sagen können, Sie helfen dem Staat beim Abbau der Unsichere Rente, dann erfahren Sie auch noch unverhoffte Zustimmung und Ermutigung. Als Freier Bankberater sind Sie ein angesehener Mann. Investieren Sie Ihre Provision nicht gleich in Luxusautos, bleiben Sie bescheiden, mit einem Mittelklasse Wagen vorzufahren erweckt keinen Neid. Von KB erhalten Sie ebenfalls einen Firmenwagen, dies ist in 5b-17 beschrieben. Ihre Punkte und Ihre Provision können Sie sich in 5c-1 anzeigen lassen.

- **Bieten Sie sich und anderen eine bessere Zukunft**

Wenn Sie mit Freude und Überzeugung Ihren Kunden zur Seite stehen und sich und anderen Menschen eine bessere Zukunft bieten wollen, dann denken Sie genau wie Ihre zukünftigen Partnerinnen und Partner bei KB-. Helfen Sie den Schwächsten der Gesellschaft und lassen Sie sich vom Staat dafür entlohnen! Ich empfehle Ihnen, sich unter www.kb-erfolg.de (7c1- und 7c-2) zu registrieren um Ihre neue berufliche Option kennen zu lernen, gleich ob Sie 20 oder schon 75 sind.

Meinrad Müller
Direktionsleitung der KB
Geschäftsführer der Alpenland GmbH
Graf-Arbo-Str. 18
82284 Grafrath bei München
Tel. 08144 98000
Fax 0814 98007
www.kb-erfolg.de
mm@alpenland.com